**FORMATO EUROPEO PER IL CURRICULUM VITAE**

## INFORMAZIONI PERSONALI


| | |
|---|---|
| Nome | **DIEGO ANTONINI** |
| Indirizzo | VIA DEGLI APIARI 21, 34135 TRIESTE |
| Telefono cellulare | |
| Nazionalità | Italiana |
| Luogo di nascita | Trieste |
| Data di nascita | 14/04/1962 |
| Indirizzo email | ANTONICH.PISINO@GMAIL.COM |


## ESPERIENZA LAVORATIVA

| | |
|---|---|
| • Date (da-a) | Luglio 2019 - Oggi |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | **Insiel S.p.A., Via San Francesco D'Assisi, 43 34133 Trieste** |
| • Tipo di azienda o settore | Azienda Informatica Regionale del Friuli Venezia Giulia, + 650 dipendenti |
| • Tipo di impiego | Amministratore di Societa' (nomina Presidente Regione FVG) |
| • Principali mansioni e responsabilità | **Amministratore Unico (precedentemente Presidente del Consiglio di Amministrazione e Amministratore Delegato).** Legale Rappresentante dell'Azienda con unico Azionista Regione FVG, Insiel gestisce lo sviluppo, la manutenzione ordinaria ed evolutiva dei sistemi informativi della Regione, degli EE.LL.e del comparto della Sanita' Regionale, compresi i due Data Center regionali. Coordinatore dei tavoli e delle cabine di regia attinenti nuovi progetti. Promotore della costituzione di Protocolli con Prefetture e Gruppi Interforze per l'interscambio di dati relativi ad appalti pubblici atti a combattere le infiltrazioni malavitose.<br>**Da gennaio 2022 Presidente di Assinter, Associazione che raggruppa le Societa' ICT In House Locali italiane.** |
| • Date (da – a) | Agosto 2015 – Giugno 2019 |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | **Oracle Italia Srl., Via Bombay,1 00144 Roma** |
| • Tipo di azienda o settore | Produzione e vendita di prodotti hardware, software e progetti |
| • Tipo di impiego | Dirigente con contratto di lavoro dipendente a tempo indeterminato |
| • Principali mansioni e responsabilità | **Responsabile Vendite prodotti e progetti software sul mercato della Pubblica Amministrazione Locale del Centro Sud Italia.** Direttore della struttura commerciale che si occupa di vendere prodotti e soluzioni progettuali ai clienti della Pubblica Amministrazione Locale del Centro Sud Italia. |
| • Date (da – a) | Maggio 2009 – Agosto 2015 |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | **Oracle Italia Srl., Via Bombay,1 00144 Roma** |
| • Tipo di azienda o settore | Produzione e vendita di prodotti hardware, software e progetti |
| • Tipo di impiego | Dirigente con contratto di lavoro dipendente a tempo indeterminato |
| • Principali mansioni e responsabilità | **Sales Sales Manager Mercato Indiretto.** Responsabile della vendita di prodotti e soluzioni progettuali ai clienti della Pubblica Amministrazione attraverso Partner e System Integrator. |
| • Date (da – a) | Aprile 2004 – Agosto 2006 |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | **Getronics Solutions Italia SpA., Via del Serafico 200, 00142 Roma** |

| | |
|---|---|
| • Tipo di azienda o settore | Produzione e vendita di progetti a carattere tecnico/informatico |
| • Tipo di impiego | Dirigente con contratto di lavoro dipendente a tempo indeterminato |
| • Principali mansioni e responsabilità | **Direttore vendite Poste Italiane e Transportation.** Responsabile di un team di vendita di progetti attinenti ad applicazioni software, progetti di delivery, progetti ed esecuzione di attivita' di IMAC (Install/ Move/ Addition/ Change) sui clienti e presso tutti gli Uffici Postali Italiani. |
| • Date (da – a) | Aprile 2000 – Maggio 2003 |
| • Nome e indirizzo del datore di lavoro | **Datamat SpA, Via Laurentina 753, 00143 Roma** |
| • Tipo di azienda o settore | Produzione e vendita di prodotti hardware, software e progetti |
| • Tipo di impiego | Dirigente con contratto di lavoro dipendente a tempo indeterminato |
| • Date (da – a) | ***Dirigente nella Divisione Pubblica Amministrazione e Sanita' con compiti presso le controllate: Amministratore Delegato AIA SpA Modena, Direttore Commerciale Dedalus SpA Firenze (clienti privati).*** *Gestione delle aziende assegnate, predisposizione business plan e loro conseguente esecuzione, definizione e lancio di progetti per la predisposizione di nuovi prodotti software, cura della clientela Top del Mercato della Sanita' Pubblica e Privata Italiana.* |
| | *Attivita' Lavorative precedenti:* |
| | *1989 – 1993 Bull Italia SpA – Funzionario Commerciale Pubblica Amministrazione Centrale* |
| | *1993 – 1996 Elsag Bailey – Funzionario Commerciale Pubblica Amministrazione* |
| | *1996 – 2000 Oracle Italia spa, Via Laurentina 756, 00143 Roma – Account Manager* |
| • Date | 1988 |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | Università "La Sapienza", Roma |
| • Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio | Il percorso di studi è stato incentrato sull'approfondimento delle materie e contenuti di ordine economico, gestionale e politico |
| • Qualifica conseguita | Laurea in Economia e Commercio, indirizzo Economico Aziendale, votazione 102/110 |
| PRIMA LINGUA | **ITALIANO** |
| ALTRE LINGUE | **INGLESE** |
| • Capacità di lettura | OTTIMA |
| • Capacità di scrittura | OTTIMA |
| • Capacità di espressione orale | BUONA |
| CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI | Problem solving, elevata capacita' relazionale, predisposizione al lavoro di gruppo e al confronto interpersonale anche con realta' internazionali, spiccata capacità di ascolto ed elevato livello di empatia, capacità di comunicazione. Spiccata propensione alla ideazione ed utilizzo di tecnologie informatiche per attivita' di analisi. |
| CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE | Capacità di gestire gruppi di lavoro eterogenei e di organizzarne il lavoro, utilizzo di metodi di verifica di avanzamento lavori e raggiungimento dell'obiettivo, coaching/mentoring, forte orientamento al risultato, forte attenzione al rispetto delle procedure. Stile di management orientato al risultato con elevata capacita' di creare determinazione da parte dei componenti del o dei gruppi di lavoro. |

| | |
|---|---|
| CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE | Ottima conoscenza del Pacchetto Office (Word, Excel, Power Point, Outlook)<br>Conoscenza dei principi attuali di Cybersecurity<br>Conoscenza delle potenzialita' dei Sistemi Informativi applicati a scopi analitici<br>Buona Conoscenza di ambienti e architetture Database Relazionale<br>Conoscenza di base Reti di trasmissione dati<br>Buona Conoscenza di architetture e soluzioni per l'implementazione di siti WEB e Portali con particolare esperienza sul linguaggio Java<br>Ottima conoscenza di ambienti innovativi quali SOA, Cloud (Iaas, Paas e Saas) e Big Data<br>Ottima conoscenza della tematica "Smart City"<br>Segue le tendenze innovative dell'Information technology, in particolare IoT, Artificial Intelligence e Machine Learning. |
| PATENTE O PATENTI | Patente di guida B, Patente nautica imbarcazioni a motore. |

Diego Antonini

Firmato digitalmente da Diego Antonini
Luogo: Trieste
Data: 2023.11.07 10:33:50 +01'00'